



Sage 30 Gestion Commerciale

Pour les petites entreprises de tout secteur d'activité

Maîtrisez avec précision l'ensemble du cycle d'achat et de vente de votre activité : de la facturation à la gestion des articles, stocks, clients et fournisseurs.

■ Gérez efficacement votre activité commerciale

- **Gérez avec précision vos ventes, achats et la tarification** au quotidien.
- **Suivez vos stocks** en détail.
- **Interrogez simplement vos comptes** articles, clients, fournisseurs, affaires et représentants.
- **Gagnez du temps** pour votre activité grâce à de nombreux automatismes.
- **Optimisez votre gestion** selon vos pratiques commerciales et en fonction des contraintes de vos clients et fournisseurs.
- **Créez en quelques clics votre boutique en ligne.**

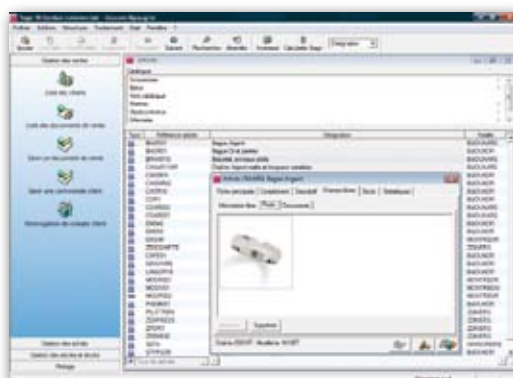
■ Optimisez votre développement commercial

NOUVEAU - Avec Sage 30 Edition Pilotée devenez autonome dans l'analyse de vos données commerciales, ayez une meilleure visibilité sur votre activité et prenez les bonnes décisions pour soutenir le développement commercial de votre entreprise.

- **Accédez facilement** aux différents rapports, en fonction de vos objectifs métiers : le développement commercial et l'optimisation de la gestion opérationnelle.
- **Obtenez des vues métier** pour être informé, pour analyser, pour anticiper et être alerté.
- **Suivez vos principaux indicateurs clés** de performance grâce au tableau de bord.

■ Bénéficiez d'un accompagnement personnalisé

- **Exploitez les nombreux assistants** livrés avec le logiciel pour la création, le paramétrage et les traitements quotidiens et annuels.
- **Appuyez-vous sur une aide en ligne intuitive.**
- **Elargissez vos connaissances** grâce à des leçons d'auto-formation.
- **Prenez le bon CAP** (Confort, Accompagnement, Privilèges) avec la Formule d'Assistance Premium : hot line, MAJ légale et fonctionnelle, revue RF conseil...



Visualisation du catalogue article sur 4 niveaux

Sage 30 Gestion Commerciale

Principales fonctions

■ Gestion des ventes

- Gestion complète et évolutive de la chaîne de facturation (devis, bon de commande, bon de livraison, avoir, facture).
- Saisie des pièces : personnalisation des masques, contrôle de l'encours client, gestion des informations libres...
- Sélection d'articles de substitution en cas de rupture de stock.
- Multi-niveaux de commissionnement des représentants.
- Valorisation du document, gestion des acomptes, des échéances et règlements comptants.
- Application de l'écotaxe (DEEE).

■ Gestion des achats

- Partage des informations fournisseurs avec Sage 30 Comptabilité et mise à jour des factures.
- Visualisation des délais et des tarifs fournisseurs.
- Gestion des bons de commande et des réceptions d'articles avec mise à jour instantanée du stock et gestion de la facturation.
- Gestion des frais d'approche : imputation des coûts de revient d'achat pour un meilleur calcul de marge.
- Impression d'un état de réapprovisionnement qui vous permet de réajuster le stock en fonction de vos besoins.

■ Gestion des articles

- Gestion des familles d'articles avec remises associées par client ou catégorie tarifaire.
- Gestion des articles liés : 1^{er} niveau de nomenclature.
- Gestion des codes barres en lecture et en écriture.
- Gestion multi-adresses de facturation et de livraison.
- Gestion des informations libres simples et calculées.

■ Gestion des tiers (clients, fournisseurs)

- Création illimitée de fiches tiers et identification complète des comptes généraux rattachés.
- Gestion des règlements (saisie en lot, écarts de règlements...).
- États statistiques et d'analyse (rentabilité, cadencier, palmarès).

- Suivi de la santé financière des tiers avec Sage e-solvabilité.
- Lien direct avec Sage CRM.

■ Gestion des tarifs

- Facturation à prix coûtant ou selon coefficient de marge, gestion des conflits de remise.
- Gestion des gammes prix nets.
- Mise à jour des tarifs en rafale.

■ Gestion des stocks

- Mouvements d'entrée et de sortie, gestion multi-dépôts et transferts de dépôt à dépôt.
- Valorisation des stocks au CMUP (coût moyen unitaire pondéré).
- Interrogation de stock prévisionnel.

■ Éditions personnalisées

- Impression des documents sur des modèles paramétrables.
- Statistiques par article ou par famille, palmarès articles et clients.
- Mouvements de stock, inventaire.
- Échéancier.
- Commissions représentants.
- Journaux comptables.
- Étiquettes et mailing tiers/articles.

■ Liens directs avec vos outils bureautiques

- Optimisation des imports-exports paramétrables (tarifs, documents).
- Lien MS Office (Word, Excel).

■ Création de votre boutique en ligne en quelques clics !

Le module Sage 30 e-commerce vous permet de :

- Capitaliser sur l'information produit et client stockée dans le back-office pour alimenter le contenu des sites internet.
- Gérer la gestion comptable et la logistique des commandes grâce à l'intégration avec Sage 30 Gestion Commerciale.
- Faciliter l'accès aux acteurs incontournables du commerce en ligne : paiement sécurisé, gestion des mots clés et référencement, analyse de trafic et suivi des campagnes marketing.

- Création, transformation et édition rapide de devis, bons de commandes, bons de livraisons, factures...
- Gestion des tiers (fiches clients, fournisseurs...).
- Gestion des articles (fiches familles d'articles et articles détaillées).
- Statistiques achats et ventes : CA, marges, palmarès articles, et clients.
- Gestion multiple : multi-dépôts, multi-échéances, multi-contacts, multi-adresses de facturation et livraison...
- Création d'un site web marchand clé en main en quelques clics.



Configuration minimum

- Pentium IV 1 Ghz, 512 Mo RAM.
- Version monoposte et postes clients :
Windows 2000 Professional,
Windows XP Professionnel,
Windows Vista
- Version réseau :
Windows 2000,
Windows Server 2003

Pour plus d'informations :
www.sage.fr ou 0825 825 603 (0,15€ TTC/mn)